

《第一次加盟創業就成功:23個教你開旺店賺大錢的實戰know-how》



作 者：邱建樺
出 版 社：智言館
出版日期：2010年7月1日
規 格：平裝/256頁
ISBN：9789868626805
定 價：250元

連鎖加盟店是當前臺灣零售業的主流，也是一般投資者最喜歡的投資管道，資本額不是很高，既可投資保值，又可當老闆，享受經營管理的樂趣，算是進可以攻、退可以守的產業。創業者在眾多連鎖加盟業中，如何選擇體質好、具領導品牌又適合自己興趣性的行業？如何尋找一個能賺錢且租金又不高的店面？如何建立經營團隊？如何向加盟總部爭取最多的支援等，都是創投時要考慮的問題。

邱建樺先生投身於連鎖加盟產業、創業市場近20年，並擔任勞委會、青輔會、經濟部等單位創業專案的輔導顧問，深知創業維艱，及其癥結所在。強調一個人之所以存在，是有他的價值、意義與目的，一家企業能夠存在於市場中，是因為他對消費大眾有貢獻，祇要用心強化競爭力，必能成為商圈裡的勝利者。本書是作者常年的豐富經驗和教戰法則，全書分「加盟創業的利基和陷阱」、「創業族必備的談判技巧與注意事項」、「開旺店賺大錢的經營法則」等三部分，共23小節。

本書內容涵蓋面至廣，首先剴切地告知加盟者應具備哪些正確認知，以及所需執行的步驟，同時也提出加盟者應有的責任與義務。目的就是要說明加盟者與加盟總部之間是一個利益共同體：加盟總部提供專業技術、輔導機制、品牌信譽等資源，但是加盟者也必須嚴守標準作業程序，不私自進貨以及確實學會專業技術，才能練就經營門市的基本功，雙方開誠佈公、相互合作，才能為

彼此創造雙贏的局面。本書深入淺出，在許多重點部分，配合案例指點迷津，是一本專門為有意創業的讀者寫的工具書。

* 本篇書摘由新店崇光社大「志工讀書會」講師鄧耀華先生撰寫