Brand New Day



2021

全 北如何 造起來 TAIPEI BRAND NEW DAY

鑽進巷弄到文創雜貨店挑一件最道地的臺味 伴手,在中藥房透過遊戲了解藥材知識與應 用,並飲啜一杯精心熬煮的養生下午茶;或 是造訪臺北最老街區,品嘗甜而不膩的古早 味漢餅,再配上一碗傳承40年的清湯瓜仔 肉與黏牙滷肉飯……,漫步臺北,總能在不 經意間遇見驚喜與美好。 走逛這些因為臺北店家再造計畫改頭換面的美食店家或傳統老店,不僅是新潮,也能感受新舊融合激盪的火花,就像翻閱一頁頁屬於臺北城的故事,有人情、有滋味、有文化、有創意,店家帶動街區翻轉,也為城市塑造更多的可能。

不懼時代淘汰再造老店新價值



STEP ONE -

- 專訪臺北市政府產業發展局局長林崇傑

面對環境快速改變與時代更迭,在協助新興產業成長的同時,更需要輔導北、更需要持續發展與轉型,尤代更迭之,隨至時候,與轉型的原統店家持續發展與轉型,尤代更進力。 國流移轉,為了延續過程的價值對市份值與方。 最近的挑戰。自2015年起,臺北市家的人工。 最近的挑戰。自2015年起,臺北市家的人工。 是業發展局推動一系列歷北市家助產 時間對市內東市。 是其一級的營運模式,線和新數 報創造永續價值,從點、線面擴散 發酵,打造更多蘊含文化特色及故事的店家。

臺北市政府產業發展局局長林崇傑 說:「這計畫的起心動念是幫助店家 發生體質上的改變,包含經營方向、 經營理念、產品定位、產品包裝等,都必須由內而外重新塑造,來幫助生意變好、討論度變高,進而帶動店家所在商圈與街區的發展,讓更多潛力店家起而效仿,創造共好共贏效益。」

今年邁入第七年的店家再造計畫,從最初只鎖定美食店家的改造,到加入傳統老店,之後又將「美食餐飲」及「傳統產業」兩類型合併一起招募甄選,這些年下來總計輔導超過124家店,平均營業額及來客數皆提升了一成以上,其中也創造許多觀光客趨之若鶩的必訪名店,在商業或美學上的成果,大家有目共睹。



用新思維為品牌說新故事

STEP TWO -一 專訪甦活創意管理顧問公司總經理張庭庭

讓好店翻身、讓品牌發亮,是計畫的 核心精神,因此執行過程必須緊扣著 兩大方向:如何诱過美學設計一改陳 舊面貌?品牌行銷如何擦亮老字號再 現風華?負責執行此計畫的團隊「甦 活創意管理顧問公司」,總經理張庭 庭分享七年來的心路更是精彩,甦活 創意管理顧問公司的角色像是中央廚 房一般,針對每一家店幫助找出新的 品牌定位、精神與美學風格,甚至是 商業模式的轉換,有一個初步的輪廓 後,再和後續接手的設計團隊溝通, 按照理念發想設計出新的商業識別與 空間,同時在過程中,也必須串起每 一個環節,同時成為店家諮詢、輔導 和溝涌的橋樑。

店家改造不僅是要好看,也得兼顧實 用性。以大稻埕油化街的店家改造為 例,過去專營南北貨的商店,原本都 是在做批發生意,店面空間也多為儲 貨和進出貨物之用,然而改造後必須 為觀光客或消費者創造零售空間,如 何兼顧原有進出貨需求和零售消費動 線,就成為設計上也必須考量的重要 關鍵。

此外,她也特別提到:「執行過程中 除了跨專業、跨團隊,更多時候還得 『跨世代』。小到燈光大到店名、改 造預算,老一輩跟年輕一代之間也會 有不同的看法,必須協調折衷。」例 如現在網路知名的南北山貨店「富自 山中」,原本店名叫做富山行,因為 老闆叫阿富,故鄉又在嘉義山上而得 名;但因為富山行無法註冊商標,改 造過程中為了品牌化必須改名,「光 是改名字就溝涌好久,店家用了三、 四十年也怕一改會影響生意,最後終 於同意改成富自山中,保有原本意涵、 也代表著蘊藏豐富山產的概念。」

結合設計的力量 打造讓世界看見的美好



STEP THREE —— 專訪此刻品牌設計MomentLand負責人趙瀚誼

店家再造計畫協助店家打造兼具人文與 設計的品牌新貌,甚至成為人氣打卡景 點或影視場景,也能讓引以為傲的臺北 美食被世界看見。像是在華西街知名的 「小王煮瓜」,便成功顛覆夜市小吃店 的既定印象,搖身一變成為富有設計感 與歷史性的美食景點,更因為食物美味 連續三年入選米其林必比登推薦。

參與小王煮瓜的設計團隊「此刻品牌設 計」負責人趙瀚誼回憶,當初設計發想 來自於,小王煮瓜店名有著反轉諺語「 老王賣瓜自賣自誇」的詼諧感,加上主 打的滷肉飯也是平民美食,因此運用趣 味十足的插畫成為整體視覺元素。「另一 方面我們也不忘文化傳承,將招牌瓜仔肉 代表的辦桌文化呈現在店內牆面上。」同 時為了吸引過路客目光, 團隊也打造一臺 小吃攤車放在店頭,甚至大工程移除了店 前面一根三十年不用的舊電線桿。

從菜單設計、廚房動線到風格展現上也必 須站在消費者角度思考與店家溝通。趙瀚 誼強調:「這計畫挑選的店家與一般店面 改造有非常大的不同,因爲這些店家在文 化、歷史或是工藝上具有保存價值或歷史 意義,因此在設計上團隊也特別重視如何 兼顧商業價值與文化傳統。」

臺北生動造起來!

店家接續華麗轉身?

執行計書這些年, 張庭庭認為每一年不只是完 成任務而已,更像是肩負起替臺北挖掘文化資 產的使命,因為這些店很多都是幾十年、甚至 上百年的老店,擁有深厚的人文底蘊。從市府 角度出發,林崇傑認為店家再告計書讓傳統店
 家有了新生命,就有能力面對新時代的挑戰, 同時成為翻轉城市形象的力量。「像是大稻埕、 雙連、打鐵街等街區很迷人、很吸引人,他們 就是一家店帶動一家店慢慢改造,然後街區再

帶動其他街區產生改變,漸漸地形塑臺北成為充滿 人情故事、多元繽紛的魅力城市。」

一個有故事的城市,不只是吃美食、逛街購物,更 重要的是展現當地的生活風貌與文化情境,當人們 來到一間店,可以了解店的歷史背景,甚至能與店 主人的人生對話,當人與店家成為城市的書寫者, 就能為這座城市寫下最動人雋永的篇章。



從嘉義梅山到 臺北迪化街

在老街上闢出新路

經過五年和父親的意見磨合,其亞迪開始對應是 一全面改造。2016年參數 一全面改造。2016年參數畫,當 與其他南北貨行區隔,名 行選擇擇自山中Full Mountain」, 偕同品牌logo設計、小986年 開業至今的老店搖身一的文 商行。

引人入勝的 山野氣息





自山中●自家製水果乾

#沁心療癒的青草茶吧

走在臺北萬華街頭,時值炎炎酷暑,本想隨意在路旁買杯涼飲解渴,看見一間掛著「老濟安Healing Herbar」的文創風小店,原以為又是一間新創手搖飲,沒想到推開玻璃門,撲鼻而來的卻是陣陣青草香……

這間清新風格青草茶店的故事,要從半個世紀前說起。1972年,王榮貴憑著對藥草的熱情,和家人在人稱「救命巷」的青草巷賣起具有保健功效的青草茶。王榮貴和姊夫四處「挽草仔」,學習辨識植物性味與作用、熬煮草藥,幾十年下來,王榮貴從一個在青草巷玩耍的小男孩,成為老主顧口中的「王老師」。



老濟安鍋中的藥草,熬成了 一杯杯滿溢經驗智慧的香濃 青草茶,也熬出了荏苒的歲 月。2017年,老濟安和許多 老字號店家一樣,面臨著產 業沒落與凋零,王榮貴也苦 思著該如何更廣泛地傳承青 草浩瀚的知識與妙用,恰好 見到臺北市政府的店家再造 計畫,王榮貴夫婦起心動念 報名聯繫,在專業輔導顧 問團隊的協助下,「老濟安 Healing Herbar」在原為 倉庫的西昌街舊址嶄新改裝 落成,為古韻悠悠的老萬華 帶來一股沁心涼爽的療癒氣 息。

「從小在幫忙家業的,長大後都會想離開一陣子,但最終還是會回來。」現在第三代的負責人王柏諺,原本也是在外闖蕩,在得知父親申請上再造計畫,急需注入新式經營思維時,他義無反顧返家接棒,決心和父母親共同努力,將老招牌再一次擦亮。有別大眾對青草茶僅為路邊攤飲料的印象,以及一飲而盡的飲用習慣,如今的老濟安有著舒適的吧檯、明亮燈光和手沖式青草茶菜單,並展示著各種草藥,更有趣味性的「身體狀況檢核表」供人勾選,顧客能夠平心靜氣的在此品嘗茶飲,由淺至深的和大小王老闆暢聊青草奧秘。



除了線上通路,老濟安也不定時舉辦體驗活動,第三代負責人王柏諺還笑說,原本都沒想過有一天會接到年輕人致電詢問訂位的電話,甚至還有老師帶著學童到店裡認識青草!在改造後,老濟安卻仍舊傾聽著每位客人的需求,量身配置藥草,欲弘揚青草知識文化的初衷依然原汁原味,在往後的日子,也將在萬華的街坊鄰里間,持續飄香。



老濟安 ● 自家配方茶包



老濟安 ● 青草沐浴包





源自清朝的製香工藝

1910年,年僅十幾歲的陳塗, 在村長的引薦下開始學習製 香,寫字攤老師替他起名「陳 振芳」,期待他所製出的香能 夠振氣芬芳,流傳千里。在其 努力經營下,陳振芳香舖終於 在新莊老街開張。自此,他積 極設廠,系統化製香,穩定品 質並增加產量, 奠下百年老店 的厚實基礎。承續至二代,接 大版圖,於臺北長安西路落地 經營,如同字攤老師的期許, 陳振芳香舖的製香生意,也**隨** 著經濟起飛的年代扶搖而上, 穩據北臺灣,更聲名遠播至中 國、日本與東南亞。

邁向百年品牌新紀元

如今,出身香舖世家的第三代陳盈州,也遵照父辈的腳步,從基本功開始學習製香,求好了東。但作為第三代接班人,面對新世代消費行為轉變和外來香品競爭,陳盈州深知,要讓陳振芳香舖的百年香火綿延不斷,就須與時俱進。

 蜕變為懷舊文創香品品牌, 也同時新增英文名稱「Make Cense」和slogan「振心寧 神,芳氤迴真」,傳遞薰香 療癒之核心價值,創造信仰 以外的連結,延伸多元觸角。

振氣凝神・綿延香火

創業維艱,守成更難,陳盈 州不只做到守成,更願不斷 發揚香道,授人敬香、品香、 玩香,讓陳振芳香舖的百年 香火,能夠代代相傳,流芳 萬里。

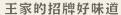




陳振芳香舖 ● 自製盤香

#經典路邊攤的華麗轉身

臺北萬華的華西街以小吃聞名,其中榮 獲必比登推薦的「小王煮瓜」更總是排 著長長人龍,不論在地萬華人,還是外 地觀光客,大家都是為了那一碗碗甘甜 清香的瓜仔肉清湯和油亮黑金的香菇滷 肉飯而來,這四十年的老滋味,來自艋 舺兩代小王。



路邊攤變身美拍景點

十年前,第二代小王王捷生和,第二代小王王捷生和,第二代小玉王捷棒和妻子羅納玲正相同食太知。食如門等承父親的四人,傳承父親的四人,他們獲選米其份,也登推薦街頭,也用獲選米,由此,滿至之,不僅欲藉此契機讓家臣上,滿藝時之人,有藝時元氣,恢復往日榮華景象。

「已經走了第一步,就一定要繼續走下去。」不固守原來經營模式,第二代小王夫婦懷抱著謙卑和開放的心態,順應時代消費趨勢嘗試革新,並在同年投入臺北市政府的店家再造計畫,更名為「小王煮瓜Wang's Broth」,並加上「吃過的人都誇」的口號重新出發。在顧問輔導下,原來飽受漏水之苦的店面一改陳舊樣貌,如今的小王煮瓜儼然成為華西街人氣拍照地標,紅、黃、白桌椅的鮮明色彩與攤車造景設計,顯化了美食精髓、街區歷史和市井趣味,更進一步加強了品牌識別。如當初所願,觀光客和年輕消費者爭相遠道而來,華西街人潮絡繹不絕,小王煮瓜的改造成功也帶動了商圈同業跟進。



傳承美味的使命

「我們也是一步步邊做邊學,畢竟身為中生 代,路還很長,總不能永遠是路邊攤!把門 面打理起來,未來小孩子才更願意接手!」 第二代小王王捷生的語氣輕鬆,眼神卻充滿 熱情,散發光亮。正是這份熱忱與使命感, 小王煮瓜不只是老萬華人共同的美味記憶, 也將繼續為來自四面八方的客人,端出一道 道屬於艋舺王家的經典手路菜。



小王煮瓜 ● 香菇滷肉飯



小王煮瓜 ● 瓜仔肉清湯

OED.GOV.TAIPE

JOIN US!

「店家改造不只是重新裝潢店面或設計新的招牌,

更核心的是如何在產業環境的變動下,

為傳統零售業找到一條新的出路。」

「如果我們能把這些店家細細琢磨、讓其閃閃發亮,

其實就是臺北最珍貴也最無可取代的文化寶藏與觀光資產。」

「讓臺北引以為傲的店家,都能被世界看見。」



Brand New Day

DOED.GOV.TAIPEI

出版機關 | 臺北市政府產業發展局

編輯製作 | VERSE

社長暨總編輯 | 張鐵志

主 編 | 薛景文

文 字 | 游姿穎 吳欣瑜

攝 影 | 康志豪

設 計 | 蘇群 王筱君

